



Die ARNOLD Group ist ein international tätiges Familienunternehmen mit rund 550 Mitarbeitenden. Als Spezialist für technische Isolierungen und mobile Vor-Ort Bearbeitung (On-Site Machining) unterstützen wir unsere Kunden weltweit dabei, Stillstände zu minimieren und Produktionsanlagen effizient instand zu setzen. Das Besondere: Unsere Dienstleistungen finden direkt beim Kunden an der Anlage statt – von Kraftwerken bis hin zu komplexen Produktionssystemen. So schaffen wir Lösungen genau dort, wo sie gebraucht werden – flexibel, effizient und mit echtem Mehrwert. Werden Sie Teil unseres Teams in Ratingen und gestalten Sie aktiv den weiteren Ausbau unseres OSM-Geschäfts im DACH-Raum.

Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager (m/w/d) für On-Site Machining (OSM) in Vollzeit an unserem Standort in Ratingen (Nähe Düsseldorf)

Ihre Aufgaben:

- Aktive Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen im Bereich Mobile Vor-Ort Bearbeitung
- Identifikation und Gewinnung von Neukunden im industriellen Umfeld
- Technische und kaufmännische Beratung zu unseren Vor-Ort Bearbeitungslösungen
- Eigenständige Angebotserstellung und -verfolgung bis zum Vertragsabschluss
- Enge Abstimmung mit Technik, Projektleitung und Service zur optimalen Kundenlösung
- Planung und Durchführung von Kundenterminen vor Ort (DACH-weit)
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Entwicklung von Vertriebsstrategien

Ihre Qualifikationen:

- Abgeschlossene technische / kaufmännische Ausbildung, z. B.:
 - Industriemechaniker / Zerspanungsmechaniker (m/w/d) mit Vertriebsaffinität
 - Technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)
 - Industriekaufmann (m/w/d) mit technischem Verständnis
 - Studium im Bereich Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbar
- Erfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise im industriellen Umfeld
- Verständnis für mechanische Bearbeitungsprozesse von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Hohe Kundenorientierung und Eigeninitiative
- Reisebereitschaft im DACH-Raum mit Führerschein (Klasse B)
- Sicherer Umgang mit MS Office, idealerweise CRM-Systemen
- fließende Deutsch- und Englischkenntnisse

Wir bieten:

- Einen sicheren Arbeitsplatz mit langfristiger Perspektive in einem wachsenden Unternehmen
- Große Gestaltungsspielräume und direkte Einflussnahme auf den Unternehmenserfolg
- Spannende Vertriebsaufgabe mit viel Eigenverantwortung und Kundenkontakt
- Strukturierte Einarbeitung sowie individuelle Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Attraktives Vergütungspaket mit leistungsorientierten Bestandteilen
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Moderne Arbeitsmittel und flexible Arbeitsgestaltung
- Familiäres Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen
- Attraktive Zusatzleistungen wie Urlaubs- und Weihnachtsgeld, Corporate Benefits, JobRad sowie Mitarbeiterrabatte u. v. m.

Für weitere Informationen besuchen Sie gerne unsere Homepage oder kontaktieren Sie uns direkt. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bewerbungen an:

Eugen Arnold GmbH • z.Hd. Frau Aileen Arnold • Bertha-Benz-Straße 9 • 72631 Aichtal • Deutschland
E-Mail: bewerbung@arnoldgroup.com
Homepage: www.arnoldgroup.com

